



Légendes photos

1. Le 25.000^e wagon est chargé en présence des invités de la firme.
2. Prêt au départ. Direction: Danemark.

EMGO: 25.000^e wagon



Le 14 septembre dernier, une petite cérémonie fort sympathique rassemblait à Lommel les représentants des chemins de fer allemands, français et suisses, ainsi que des délégués de la SNCB. C'est que la firme EMGO chargeait, ce jour-là, son 25.000^e wagon de ballons de verre. Destination du chargement: le Danemark. Monsieur Hager, directeur financier de la firme, devait déclarer dans son allocution de bienvenue: «Cet événement marque une étape importante dans l'histoire de notre entreprise». A juste titre! Cette société, dont nous parlions en 1973, lors du chargement de son 10.000^e wagon, s'installa à Lommel en 1966. Deux éléments avaient déterminé cette implantation: la présence de sable blanc dans le sol campinois et l'existence

d'une main-d'œuvre importante dans la région. Le sable blanc, précisons-le, constitue la base de fabrication des ballons de verre destinés au montage d'ampoules électriques, spécialité d'EMGO. L'usine fut, dès le début, raccordée au réseau ferroviaire par la ligne Hamont-Mol. Il aura fallu 7 ans pour enregistrer le départ du 10.000^e wagon, mais cinq ans et demi seulement pour parvenir ensuite au 25.000^e. On peut en conclure que pendant la deuxième période, le rythme de croissance fut multiplié par trois. En réalité, la croissance réelle de l'entreprise fut plus rapide. Mais les chiffres ont souffert du changement des conditions de chargement. Naguère, les wagons utilisés pouvaient recevoir 550 caisses de ballons de verre. Aujourd'hui, les

«Transwagons» chargés à Lommel emportent 1.000 caisses. A capacité égale, nous aurions donc dû fêter le 25.000^e wagon bien plus tôt. Mais les unités de grande capacité sont bien mieux adaptées au transport de ces produits légers. Les neuf dixièmes de la production d'EMGO (et c'est une constante depuis le début) quittent l'usine en train. C'est une proportion considérable, que la Direction d'EMGO explique au moyen de trois arguments.

1. Le train convient idéalement pour le transport à longue distance. Et les ballons de verre couvrent en moyenne 1.000 kilomètres de trajet «européen» (10 % d'entre eux partent outre-mer à 2.400 km d'ici).
2. Le rail s'avère «flexible». Toutes les 24 heures, des wagons vi-

des sont mis à disposition sur le raccordement d'EMGO. Cette cadence, absolument garantie, la route ne pourrait y faire face.

3. Le rail offre plus de sécurité. A la marchandise fragile, risques réduits au strict minimum. C'est le cas.

Voilà pourquoi le chemin de fer se taille la part du lion à Lommel. EMGO est une entreprise jeune, dynamique, combative, en pleine expansion. Une entreprise moyenne dont la spécificité intéresse particulièrement le chemin de fer, soucieux de diversifier son activité de transport. De fait, le chemin de fer qu'on voyait jadis tourné uniquement vers les grandes entreprises pourvoyeuses de trafics lourds, massifs, entretient avec EMGO une collaboration des plus efficaces.